



UNITED PROMOTION

Ihr strategischer Partner für Vertriebserfolg

FIRMENPRÄSENTATION 2026

— ÜBER UNS

VISIONEN ZUR MISSION MACHEN.

Seit der Gründung haben wir es uns zur Aufgabe gemacht, im Vertrieb zu den Besten der Besten zu gehören. Eine ehrliche Beratung mit Mehrwert und Produkte, die wir nach praktischem Nutzen selektieren – das zeichnet uns aus.

"Im Vordergrund stehen immer Menschen, mit denen wir gemeinsam unsere Dienstleistungen zum durchschlagenden Erfolg bringen."

ALI TÜRÜT — GESCHÄFTSFÜHRER



UNTERNEHMENSKENNZAHLEN

Zahlen, die für sich sprechen



30+

MITARBEITER

Engagierte Fachkräfte im Innendienst für
Support, IT und Verwaltung



19 Mio.

JAHRESUMSATZ

Kontinuierliches Wachstum durch starke
Partnerschaften



>1 Mio.

NEUKUNDEN

Erfolgreich vermittelte Verträge seit
Gründung 2008

DIREKTVERTRIEB (D2D)

Persönlich. Überzeugend. Erfolgreich.



A-bis-Z-Abwicklung von FTTH-Projekten deutschlandweit



Über 600 aktive Vertriebspartner im bundesweiten Einsatz



Spezialisten für erklärungsbedürftige Produkte



Fokus-Branchen: Glasfaser (FTTH) & Energie



Maximale Abschlussquote durch persönlichen Kontakt

VERTRIEBSABWICKLUNG

DER PROZESS IM DETAIL

PROJEKTBRIEFING

01

Festlegung aller Auftragsdetails durch den Auftraggeber. Anschließende interne Schulung der Vertriebsmitarbeiter auf das spezifische Projekt.

MONITORING

04

Live-Übersicht und Bereitstellung der Projektergebnisse für Auftraggeber inkl. Hochrechnungen und Kennzahlen über das AppAdmin-Portal.

POLYGONZUWEISUNG

02

Detaillierte Gebietsanalyse und Zuweisung der Polygone je Mitarbeiter direkt in der D2D-App mittels bereitgestellter Potenziallisten.

AUSWERTUNGEN

05

Zielgerichtete Projektsteuerung dank detaillierter Analyse von Zielen, Qualifizierungen, Quoten und der Vermarktbarkeit.

ADRESSQUALIFIZIERUNG

03

Digitale Dokumentation von Vertragsabschlüssen, Terminvereinbarungen oder Kundeneinwänden via Tablet in Echtzeit.

OPTIMIERUNGEN

06

Laufende Maßnahmen zur Quotensteigerung wie Korrekturen bei Vertriebsaktivitäten, Öffentlichkeitsarbeit und Werbemaßnahmen.

SALES PROMOTION

PRÄSENZ. VERTRAUEN. INFORMATION.



POS / POP
Aktionen



Messe-Service &
Roadshows



Eigene
Infomobile



Retail-Shop &
Infopoints



STANDARDISIERTE AGENTUR-PROZESSE

1



Konzeption

Strategische Planung und Entwicklung maßgeschneideter Kampagnenkonzepte für Ihre Ziele.



2



Staffing

Rekrutierung, Schulung und Einsatzplanung qualifizierter Promoter und Vertriebsprofis.

3



Logistik

Koordination von Equipment, Materialien und Infomobilen für reibungslose Abläufe.



4



Umsetzung

Professionelle Durchführung der Kampagne mit kontinuierlicher Qualitätskontrolle.

5



Reporting

Transparente Erfolgsmessung mit detaillierten KPIs und Handlungsempfehlungen.

UNIPRO D2D-APP

DAS DIGITALE HERZSTÜCK UNSERES VERTRIEBS

Individuelles CRM

Maßgeschneiderte Vertriebsssoftware für nahtlose Prozesse.

Live-KPIs

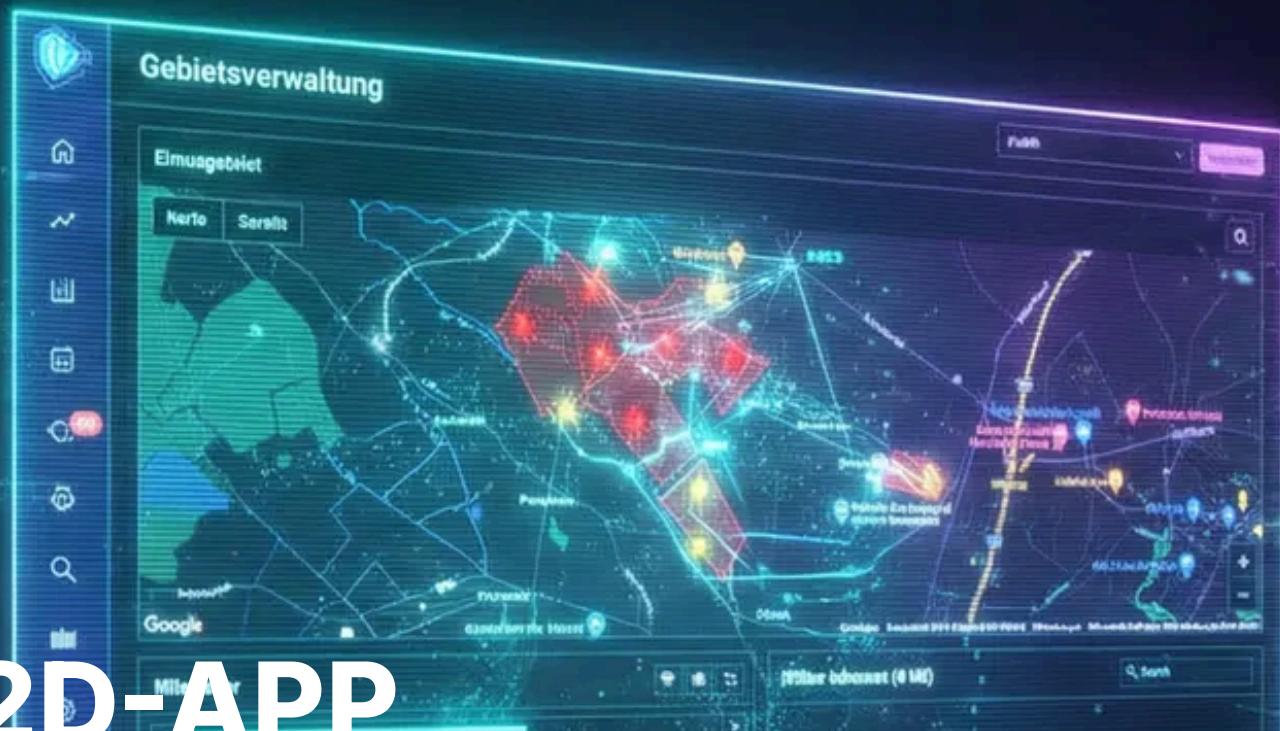
Echtzeit-Daten und Dashboards für maximale Transparenz.

GPS-Tracking

Effiziente Gebietssteuerung und Polygonzuweisung.

Digitale Verträge

Papierlose Abwicklung direkt auf dem Tablet.



UNIPRO FEATURES

TECHNOLOGIE, DIE VERBINDET

Echtzeit-Dashboard

Alle relevanten Kennzahlen auf einen Blick. Live-Tracking von Sales, Quoten und Team-Performance.

E-Learning Integration

Integrierte Schulungsmodule und Wissensdatenbanken für die kontinuierliche Weiterbildung der Partner.

White-Label Anpassung

Vollständig anpassbares Design für Partner-Agenturen, um die eigene Markenidentität zu wahren.

Gebietssteuerung

Präzises Polygon-Management und Zuweisung von Vertriebsgebieten zur Vermeidung von Doppelbearbeitung.

Reporting & Export

Automatisierte Berichte und Datenexporte für Auftraggeber und Teamleiter.

ERGÄNZENDE SERVICES

DAS MEHR AN SERVICE.



Customer Service

First-Level-Support für Kunden im Vermarktungsgebiet



0800-Hotline

Einrichtung und Betreuung eigener Service-Nummern



Consulting

Beratung, Konzeptionierung und Planung von Projekten



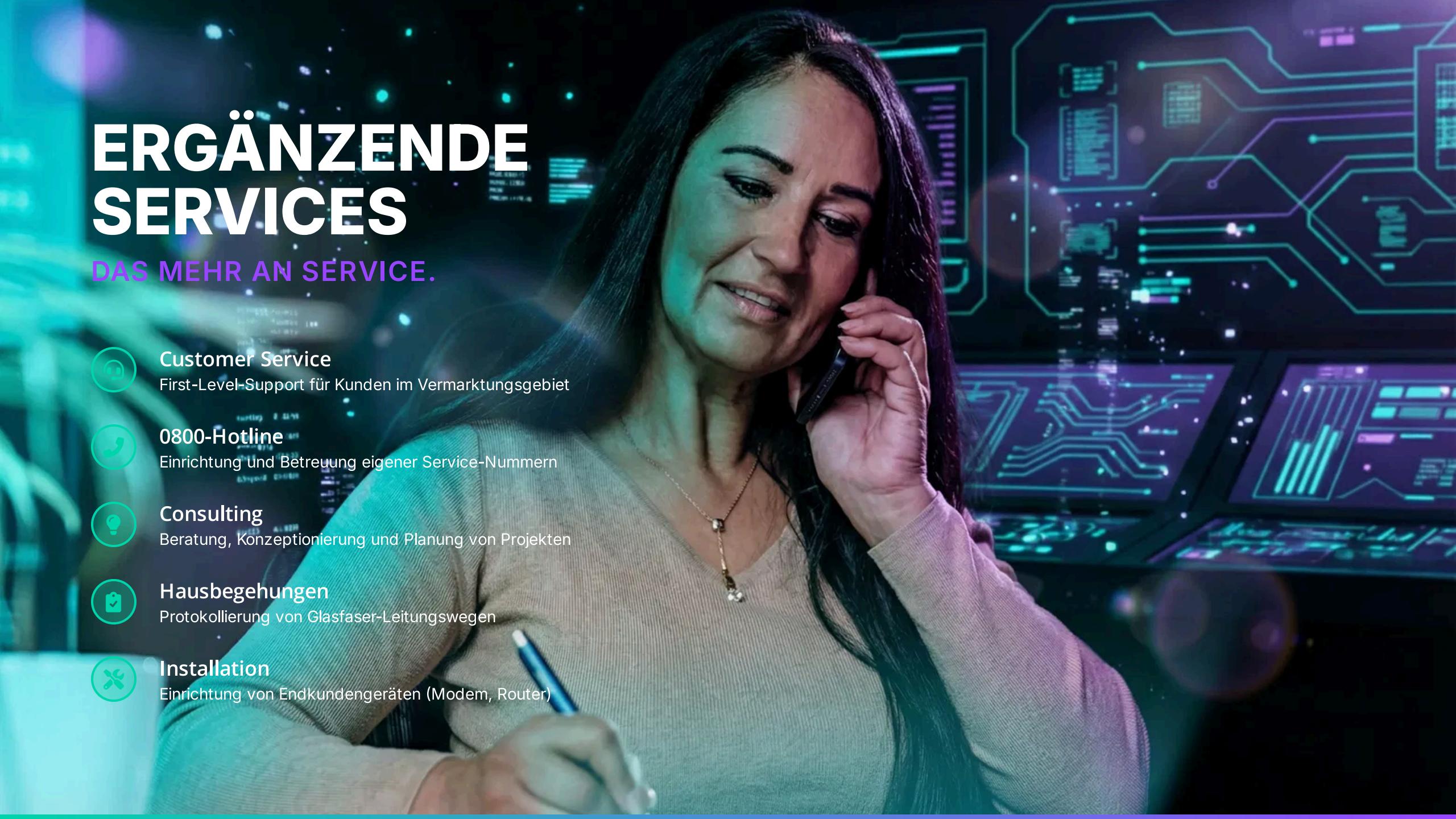
Hausbegehungen

Protokollierung von Glasfaser-Leitungswegen



Installation

Einrichtung von Endkundengeräten (Modem, Router)



IHR WEG ZUR PARTNERSCHAFT

GEMEINSAM ZUM ERFOLG IN 5 SCHRITTEN

01

Erstgespräch

Kennenlernen und Bedarfsanalyse

02

Vorstellung | Konzept

Präsentation der Möglichkeiten | Erstellung Konzept

03

Pilotprojekt | Optimierung

Testphase mit kleinem Team zur Validierung

04

Einarbeitung & Schulung für Skalierung

United Academy & Onboarding

05

Skalierung

Go-Live mit vollem Support & Teamaufbau



UNSER TEAM

Die Menschen hinter dem Erfolg



Ali Türüt
GESCHÄFTSFÜHRER



Pierre Binder
PARTNER-SUPPORT



David Tong
PARTNER-SUPPORT



Michél Duhme
MARKETING



Dennis & Alexei
IT & ENTWICKLUNG



Constanze Lange
BUCHHALTUNG



Iris Dalhöfer
BUCHHALTUNG

WERDEN SIE PARTNER

Starten Sie jetzt Ihre Erfolgsgeschichte mit United Promotion.

UNITED PROMOTION GMBH



Breiter Weg 6
31787 Hameln



+49 (0) 800 833 833 0



+49 (0) 5151 919 985 8



info@united-promotion.eu



www.united-promotion.eu

ZERTIFIZIERUNGEN & AUSZEICHNUNGEN



Management
System
ISO 9001:2015

www.tuv.com
ID 9000034959



Consider it done.